



Grip op (tech)leveranciers

Wat je wel, niet en samen kunt doen



Deel 1: het probleem

- Wanneer stellen we eigenlijk eisen aan leveranciers?
- Wanneer wordt de CISO erbij betrokken?
- Wat betekent uitbesteden – en wat betekent het níét?
- Wat gebeurt er als je verwachtingen niet in het contract staan?
- Wie wint de aanbesteding: de eerlijke partij of de cowboy?







Deel 2: Machtsverhoudingen

- Wie heeft hier eigenlijk de macht, jij of de leverancier?
- Wat kun je eisen als je de grote klant bent?
- Wat doe je als je één van de driehonderd contracten bent?





Macht
Leverancier
Hoog



Macht
gemeente
Laag



Macht
gemeente
Hoog

Macht Leverancier laag



Deel 3: Transitie

- Transitie naar Cloud
- Wat gebeurde er met de risico's?
- Wat kwam daarvoor in de plaats?
- Wat doet de EU?







Deel 4: De woning

- Waarom lukt het niet (helemaal) zonder Microsoft, Google en Apple?
(en Cisco, Oracle, Aws...)
- Wie is de verhuurder met een looper voor alle huizen in de wijk?
En zet ie echt ons huis in de fik?
- Wat doe je als die verhuurder onder druk komt te staan?
- Wanneer verhuis je, en waarheen?





Deel 5: Integraal risicomanagement

- Het verschil tussen negeren en accepteren
- Wie zit aan tafel?
- Wat verandert de Cbw?





Tips voor de omgang met leveranciers

- Ken je afspraken
- Weet je machtspositie
- Maak een plan voor als het misgaat



Leveranciersmatrix



<https://pdcs.nl/tools/leveranciersmatrix/>



Remco Groet

remco@PDCS.nl

06 37 61 55 88

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/rgroet>

